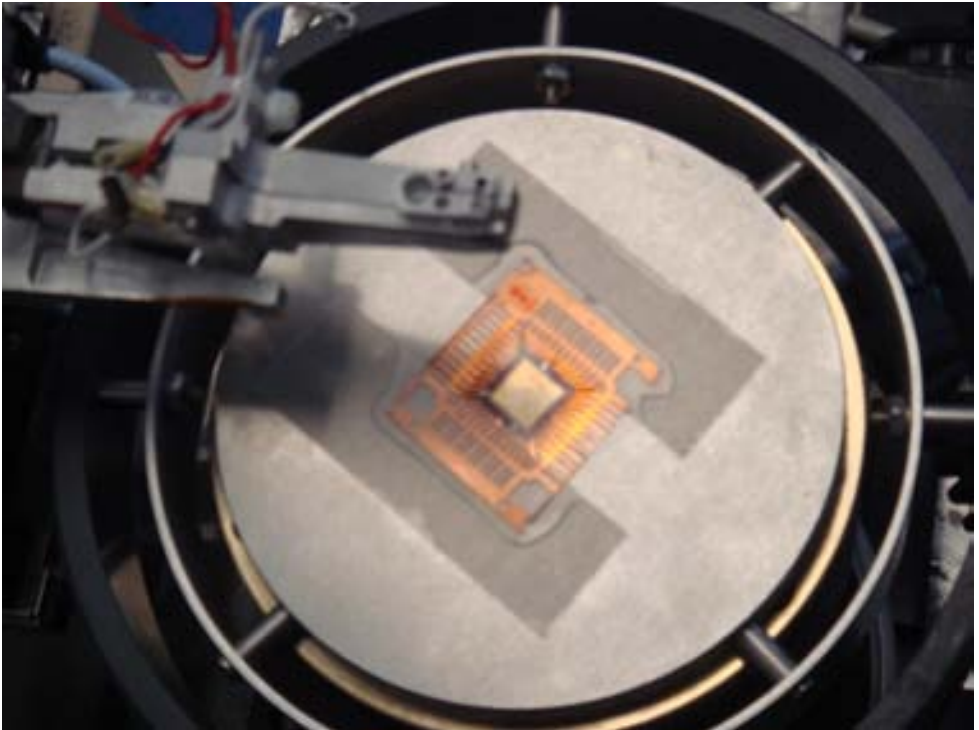


ΕΠΕΑΕΚ 2.4.2.β “Υποστήριξη επιχειρηματικών ιδεών των σπουδαστών από τις δομές του Γραφείου Διασύνδεσης του ΤΕΙ Σερρών”

# Κατοχύρωση Επιχειρηματικών Ιδεών



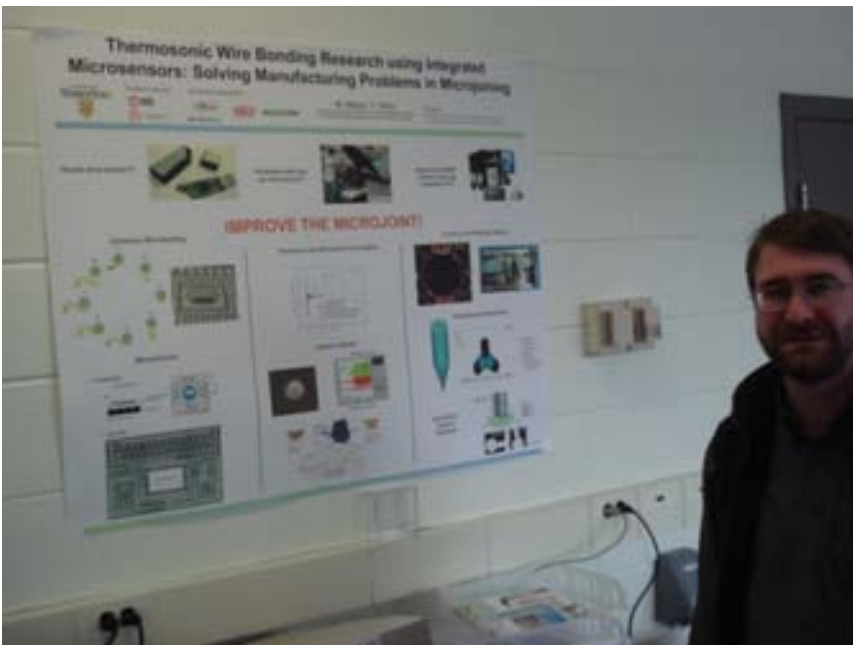
Το πρόγραμμα συγχρηματοδοτείται από το Ευρωπαϊκό Κοινωνικό Ταμείο

Και όμως οι επιχειρηματικές ιδέες μπορούν να κατοχυρωθούν.

Η γενική αρχή είναι ότι δεν είναι δυνατή η κατοχύρωσή τους.

Τί σημαίνει όμως κατοχύρωση; Με πολύ λίγα λόγια, κατοχύρωση σημαίνει ότι οφείλει αποζημίωση στο δημιουργό του. Το ύψος της αποζημίωσης καθορίζεται από τα δικαστήρια, αν ο δημιουργός δε συμφωνήσει να εκχωρήσει το δικαίωμα έναντι μιας αμοιβής (δικαιώματος) που θα του δίνει ο χρήστης. Το ποιος είναι ο δημιουργός, αποδεικνύεται από ένα μητρώο, το οποίο ξεκινά από εθνικό επίπεδο και περιλαμβάνει ολόκληρη (σχεδόν) τη γη. Σχεδόν, επειδή μερικά κράτη δεν έχουν υπογράψει τη Διεθνή συνθήκη Πνευματικών Δικαιωμάτων, ενώ άλλα έχουν υπογράψει, δεν τηρούν όμως τις συμφωνίες.

Εάν πρόκειται για καλλιτεχνικό έργο, υπάρχει άλλος φορέας καταγραφής, αν πρόκειται για συγγραφικό, άλλος (π.χ. η Εθνική Βιβλιοθήκη), ενώ αν πρόκειται για εργαλείο, μηχανήμα, προϊόν ή παραγωγική διαδικασία, ο Οργανισμός Βιομηχανικής Ιδιοκτησίας (για την Ελλάδα) και



το International Patent Office για διακρατική κατοχύρωση ή και για παγκόσμια.

Δεν υπάρχει φορέας στον οποίο να τηρείται μητρώο επιχειρηματικών ιδεών, κατά συνέπεια δεν είναι δυνατή η απόδειξη της πατρότητας μιας επιχειρηματικής ιδέας.

Αν υπήρχε διαδικασία κατοχύρωσης των επιχειρηματικών ιδεών, όλες οι μεγάλες επιχειρήσεις θα είχαν κατοχυρώσει κάθε πιθανό συνδυασμό και θα έκλειναν το δρόμο σε κάθε νέο ανταγωνιστή.

Στην περίπτωση της Βιομηχανικής Ιδιοκτησίας, αυτό που προστατεύεται είναι η έρευνα, η μελέτη και η απόδειξη ότι ένα αντικείμενο ή μέθοδος «λειτουργεί», ύστερα από έρευνα ότι είναι πρωτότυπο και δεν έχει ήδη κατοχυρωθεί από άλλους.



Εδώ εγείρεται το ερώτημα αν έχουμε κατοχυρώσει τη Βιομηχανική Ιδιοκτησία, πώς θα μάθουμε αν και ποιοι μας έχουν αντιγράψει και πως θα διεκδικήσουμε αμοιβή ή αποζημίωση; Ναι, χρειάζονται μηχανικοί και δικηγόροι παντού. Πράγματι, μια μικρή επιχείρηση ή ένας μεμονωμένος ερευνητής/μελετητής δεν έχει τη δυνατότητα να διεκδικήσει τα δικαιώματά του. Άλλωστε, εξαρχής το κόστος κατοχύρωσης είναι υψηλό.

Ποιος όμως και με ποιο όφελος θα αντιγράψει ένα προϊόν, μια παραγωγική διαδικασία ή ένα μηχάνημα, ένα φάρμακο,

μια χημική ένωση και τα παρόμοια. Μα φυσικά επειδή θα μπορεί να πουλά φθηνότερα, επειδή δεν έχει ξοδέψει για έρευνα, μελέτη ή και κατοχύρωση.

Ποιος θα αντιγράψει και με ποιο όφελος μια επιχειρηματική ιδέα; Πότε; Όταν θα έχει ήδη υλοποιηθεί ή όσο ακόμα εξετάζεται αν είναι εφικτή και σκόπιμη; Ή μήπως όταν έχει προσεγγίσει την υλοποίηση, έχει δηλαδή εκπονηθεί ένα επιχειρηματικό σχέδιο;

Πράγματι η αντιγραφή είναι πιθανή σε όλα τα στάδια.

Στο πρώτο στάδιο, της εξέτασης της επιχειρηματικής ιδέας, ο επίδοξος επιχειρηματίας πρέπει να την προστατεύει από τον ίδιο τον εαυτό του. Αν έχει εντοπίσει μια ευκαιρία στην αγορά και αρχίσει να τη συζητά με άλλους επιχειρηματίες, είναι προφανές ότι κάποιος από αυτούς θα καταλάβει και αυτός την ευκαιρία και θα προσπαθήσει να την υλοποιήσει πρώτος.

Σ' αυτό το στάδιο ο επίδοξος επιχειρηματίας μπορεί να αποφασίσει την εξέταση της ιδέας του μαζί με ένα «σύμβουλο». Πώς μπορεί να βέβαιος ότι ο σύμβουλος δε θα «πουλήσει» τη ιδέα σε έναν άλλο πελάτη του; Μερικοί φορείς υποστήριξης, που παρέχουν και υπηρεσίες συμβούλου, έχουν έτοιμο ένα κείμενο κατοχύρωσης από την αποκάλυψη της ιδέας σε άλλους που την αποκαλούν «Σύμβαση Μυστικότητας». (Non disclosure Agreement).

Στο στάδιο του Επιχειρηματικού Σχεδίου η κατοχύρωση γίνεται με άλλη σύμβαση «παροχής υπηρεσιών συμβούλου».

Οι συμβάσεις αυτές απαιτούν ούτε συμβολαιογράφο).  
μέρη παραβιάσει συμβάσεων αυτών, μπορεί να διεκδικήσει το δικαστήριο να μεγαλύτερες  
α υ τ έ ς π ο υ  
σύμβαση της



είναι ιδιωτικές (δεν δικηγόρο, ούτε Αν κάποιος από τα τους όρους των το άλλο μέρος να αποζημιωθεί και επιδικάσει πολύ αποζημιώσεις από αναφέρονται στη «ποινικής ρήτρας».