

ΕΠΕΑΕΚ 2.4.2.β “Υποστήριξη επιχειρηματικών ιδεών των σπουδαστών από τις δομές του Γραφείου Διασύνδεσης του TEI Σερρών”

Τα πρώτα βήματα της Επιχειρηματικότητας



Το πρόγραμμα συγχρηματοδοτείται από το Ευρωπαϊκό Κοινωνικό Ταμείο

Αποφάσεις να κάνεις δική σου επιχείρηση, είτε επειδή οι θέσεις εργασίας που βρίσκεις δεν σε ικανοποιούν, είτε επειδή δε βρίσκεις καμία θέση εργασίας, είτε επειδή περιμένεις πολύ καιρό να προκηρυχθεί μια θέση στο Δημόσιο που να ταιριάζει με τα προσόντα σου, είτε επειδή οι προσπάθειες σου να μπεις στο Δημόσιο δεν πέτυχαν (αυτό λέγεται «επιχειρηματικότητα ανάγκης»), μπορεί βέβαια να αποφασίσεις να ξεκινήσεις επιχείρηση επειδή έχεις (ή νομίζεις ότι έχεις) μια πολύ καλή ιδέα που πιστεύεις ότι θα πετύχει (αυτό λέγεται «επιχειρηματικότητα ευκαιρίας»).

Τα πρώτα βήματα είναι τα πιο σημαντικά, επειδή αυτά θα καθορίσουν τη συνολική πορεία της επιχείρησής σου. Μπορεί να ακούς ότι το κράτος και κοινωνία προσπαθούν να σ' εμποδίσουν. Ίσως να υπάρχουν δημόσιοι λειτουργοί με τέτοια νοοτροπία, αλλά σίγουρα κάποιιοι θα ζηλέψουν την επιτυχία σου και αν αποτύχεις θα τους δώσεις μεγάλη χαρά. Η συντριπτική πλειοψηφία όμως, θέλει να επιτύχεις. Το κράτος για να πληρώνεις φόρους και οι συμπολίτες σου για να αυξήσουν τις πιθανότητες να βρουν καλύτερες θέσεις εργασίας για τους ίδιους και τους δικούς τους ανθρώπους.

Οι μεγαλύτερες παγίδες βρίσκονται στα πρώτα βήματα, κυρίως επειδή ο νέος επιχειρηματίας δεν έχει εμπειρία, αλλά και επειδή είναι ευάλωτος σε «συμβουλές» που του δίδουν διάφοροι, στην καλύτερη περίπτωση για να δείξουν πόσα ξέρουν. Οι πλέον επικίνδυνες συμβουλές προέρχονται από επιχειρηματίες, όταν γίνονται ιδιωτικές συζητήσεις. Οι καλύτερες συμβουλές προέρχονται από τα ίδια πρόσωπα όταν οι συζητήσεις είναι δημόσιες, με την έννοια ότι παρίστανται ένας έμπειρος επαγγελματίας (σύμβουλος).

Μη ξεχνάς ότι η επιχειρηματική δράση απαιτεί συνεχή ψυχραιμία και πολύ σπάνια ο επιχειρηματίας πρέπει να πάρει άμεσες αποφάσεις, ίσως μόνο σε περιπτώσεις εκτάκτων γεγονότων που δεν υπήρχε τρόπος να προβλεφθεί η πιθανότητα εμφάνισής τους. Για παράδειγμα, μια φυσική καταστροφή δεν είναι δυνατό να προβλεφθεί πότε θα γίνει και ποια έκταση θα έχει, ότι θα συμβεί κάποτε μπορεί να προβλεφθεί και γι' αυτό πρέπει να υπάρχει προετοιμασία.

Ψυχραιμία και πριν αποφασίσεις οριστικά να δημιουργήσεις επιχείρηση ή να συμμετέχεις στη δημιουργία μιας εταιρίας, πρέπει να προσδιορίσεις:

1. Τι αγαθά ή υπηρεσίες θα παράγει και θα προσφέρει η επιχείρησή σου.

2. Γιατί οι αγοραστές (καταναλωτές ή άλλες επιχειρήσεις) θα προτιμήσουν τα δικά σου προϊόντα ή υπηρεσίες.

3. Πόσοι μπορεί να είναι οι πιθανοί αγοραστές.

4. Πόσα χρήματα είσαι διατεθειμένος να συνεισφέρεις για τη δημιουργία της επιχείρησης.

5. Πόσα επιπλέον χρήματα θα μπορέσεις να συνεισφέρεις στο μέλλον, είτε για να χρηματοδοτήσεις την περαιτέρω ανάπτυξη της επιχείρησης, είτε για να αντιμετωπίσεις ένα προσωρινό ταμειακό πρόβλημα της επιχείρησης.

6. Πόσο καλά γνωρίζεις το προϊόν ή την υπηρεσία που η επιχείρησή σου πρόκειται να παράγει και να προσφέρει.

7. Πόσο καλά γνωρίζεις τον τρόπο πώλησης των αγαθών ή των υπηρεσιών αυτών.

8. Πόσο καλά γνωρίζεις τον τρόπο είσπραξης από τους αγοραστές των οφειλών τους.

9. Με ποιους ανθρώπους θα συνεργαστείς και για ποιο λόγο τους επιλέγεις.

10. Ποιον φορέα επιχειρηματικής ανάπτυξης θα επιλέξεις για να σε καθοδηγεί. (Προσοχή, δεν εννοούνται εδώ οι εταιρίες και οι μεμονωμένοι επαγγελματίες σύμβουλοι επιχειρήσεων, παρά μόνο οι μη κερδοσκοπικοί φορείς που κρίνονται από τον αριθμό των επιτυχημένων και μόνο επιχειρήσεων).

11. Ποιες άδειες απαιτούνται για να ξεκινήσεις την επιχείρηση, ποιοι φορείς τις εκδίδουν και ποιες είναι οι νομικές απαιτήσεις, προκειμένου να τις εκδώσουν.

12. Πώς αποδεικνύεται ότι υπάρχει τεχνική δυνατότητα να παράγει η επιχείρησή σου το

προϊόν ή να προσφέρει την υπηρεσία που σχεδιάζεις. Αφού απαντήσεις αυτά τα ερωτήματα, αρχικά στον εαυτό σου, μπορείς να συνεχίσεις να επενδύεις χρόνο, κόπο και χρήματα για να συντάξεις το Επιχειρηματικό σου σχέδιο. Στο Επιχειρηματικό Σχέδιο θα καταχωρήσεις αυτές τις απαντήσεις, εγγράφως.



Οι απόψεις του παρόντος δε δεσμεύουν τα Ευρωπαϊκά Όργανα και αποτελούν αποκλειστική ευθύνη του Επιστημονικά Υπεύθυνου.